

Висновки. Таким чином, кожна з вище перерахованих систем калькулювання має свої особливості та відмінні риси, однак найбільш важливим є те, що всі вони спрямовані на забезпечення безперервного удосконалення діяльності. Використання даних систем в практиці сучасних підприємств є ефективним і доцільним, оскільки дозволяє:

- орієнтувати їх діяльність на вимоги ринку і клієнтів;
- досягти бажаного, заздалегідь заданого прибутку при існуючих ринкових умовах;
- враховувати вплив на собівартість продукції побажань споживачів щодо якості і термінів виготовлення продукції.

Список літератури: 1. Атамас П. Й. Управлінський облік: навчальний посібник / П. Й. Атамас. – К. : Центр учбової літератури, 2009. – 440 с. 2. Аткинсон Э. А. Управленческий учет: учебник / Э. А. Аткинсон, Р. Д. Банкер. – М. : Вильямс, 2010. – 878 с. 3. Великая Е. Г. Стратегическое управление затратами на основе бюджетирования / Е. Г. Великая // Финансы и кредит. – 2012. – № 9. – С. 10-27. 4. Голов С. Ф. Управлінський облік: підручник / С. Ф. Голов. – К.: Лібра, 2004. – 704 с. 5. Елакова А. А. Таргет-костинг как инструмент управленческого учета / А. А. Елакова // Бухгалтерский учет. – 2011. – № 12. – С. 29-31. 6. Ивашкевич В. Б. Бухгалтерский управленческий учет: учебник / В. Б. Ивашкевич. – М. : ИНФРА, 2011. – 576 с. 7. Карпова Т. П. Управлінський облік: підручник для вузів / Т. П. Карпова. – М. : ЮНІТІ-ДАНА, 2004. – 351 с. 8. Качалай В. В. Кайдзен-костинг: опыт и перспективы внедрения на промышленных предприятиях Украины / В. В. Качалай // Бухгалтерский учет и аудит. – 2013. – № 1. – С. 273 – 277. 9. Пузыня Т. А. Таргет-костинг и кайдзен-костинг – инновационные концепции отечественного бухгалтерского учета / Т. А. Пузыня // Современные научные исследования и инновации. – 2013. – № 7. – С. 38-42. 10. Редченко К. В. Таргет-костинг / К. В. Редченко // Корпоративный менеджмент. – 2013. – № 6. – С. 64-72. 11. Толоконникова М. И. Сокращение затрат производства путем внедрения кайдзен-бюджета / М. И. Толоконникова, С. В. Передунцова // Молодой ученый. – 2013. – №3. – С. 282-284. 12. Хайруллина Э. К. Таргет-костинг как эффективный инструмент современной системы управленческого учета / Э. К. Хайруллина // Научный аспект. – 2013. – № 12. – С. 23-29.

Надійшла до редколегії 11.04.2014

УДК 624.050

В. А. МИЩЕНКО, докт. екон. наук, проф., НТУ «ХПИ»;
О. В. МОЗЕНКОВ, докт. екон. наук, проф., НТУ «ХПИ»;
ЛЮ БО, магистрант, НТУ «ХПИ».

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КИТАЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

В статье рассмотрена внешнеэкономическая деятельность китайских предприятий, сферы интересов китайского капитала на международном рынке. Проанализирован размер инвестиций в зарубежные страны и перспективы дальнейшего развития инвестирования китайского капитала. Проведен анализ сотрудничества между Украиной и Китаем.

Ключевые слова: экономика, экспорт, внешнеэкономическая деятельность, капитал, предприятие.

Актуальность темы исследования. Современный Китай является сторонником экспортоориентированной экономики, поэтому внешняя торговля является одной из основных форм связей страны с другими государствами. Основными статьями экспорта (международные перевозки) являются бытовая техника, продукция легкой промышленности (текстильные изделия, одежда, обувь, спортивные товары и игрушки), продукция химической промышленности. Главными партнерами Китая и потребителями китайской продукции являются США, Япония, Германия, Россия. В импорте страны преобладают оборудование, сталь, топливные ресурсы, пластмассовые изделия и технологии. Партнерами КНР является практически те же государства, но ведущее место здесь занимает Япония, а затем Южная Корея и США. Такая обширная география сотрудничества между странами обуславливает актуальность исследования.

Экономическая наука много внимания уделяет вопросам развития мировой экономики, процессам, во многом определяющим особенности осуществления ВЭД в современных условиях. Наиболее основательно эти вопросы рассмотрены в работах Е.Ф. Авдокушина, Е. А. Касаткиной, В.В. Градобоева, Ф. Бергстена, Б. Гилла, Н. Ларди, Д. Митчелла, Дай Цзяньчжуна, Елисеева Д., И. Балабанова, Е. Балацкого, А. Булатова, И. Герчиковой, М. Делягина, Е. Звоновой, Т. Игнатовой, А. Илларионова, А. Киреева, Э. Кочетова, Л. Красавиной, П. ЛиндERTA, А. Наговицкого, В. Оболенского, М. Пебро, М. Портера, М. Постоленко, Г. Солодкова. И. Спиридонова, И. Фаминского, Б. Фомичева и др.

Цель исследования – рассмотреть особенности внешнеэкономической деятельности китайских предприятий на мировых рынках.

Изложение основного материала. Существенную роль в развитии внешнеэкономической деятельности имели и имеют сейчас инвестиции. Руководство Китая смогло заинтересовать многочисленную китайскую диаспору, что есть во всем мире, чтобы она вкладывала деньги в экономику своей страны. Иностранные инвестиции приходили из Южной Кореи, Сингапура, Тайваня, Японии, США и др.. государств. За последние 30 лет 190 стран мира вложили в Китай более 600 млрд. дол. Результатом инвестирования стало создание около 500 тыс. компаний, выпускающих ныне до 60% экспортной продукции Китая. Теперь значительные средства вкладывает и сам Китай в хозяйство США, Великобритании и Японии [1].

Проникая за рубеж, китайский капитал варьирует свою тактику, приспособляясь к местным условиям. Наиболее сложными оказались прямые капиталовложения: они вызвали обеспокоенность правительств в странах, компании которых стали объектом интереса китайцев.

В 2005 г. China National Offshore Oil Corp. (CNOOC) попыталась приобрести за \$18,5 млрд. американскую нефтяную компанию Unocal, однако сделка была заблокирована по причине ее стратегического характера. В 2009 г. PetroChina получила отказ в покупке на сумму \$499 млн. акций канадской Verenex Energy, владеющей крупными месторождениями нефти в Ливии. Австралийское правительство помешало China Non Ferrous Metal Mining купить контрольный пакет акций Lynas Corp., производителя редкоземельных металлов. В 2009 г. Chinalco не смогла договориться об увеличении доли в британо-австралийской Rio Tinto, за 9% которой годом ранее было уплачено \$14 млрд. [2].

География приобретения китайскими компаниями зарубежных сырьевых компаний охватывает все 5 континентов нашей планеты (табл.1). Как на соседнем рынке, китайские покупатели чувствуют себя в Австралии – одном из главных экспортеров полезных ископаемых в мире. Приобретается всё природный газ, уголь, базовые и редкоземельные металлы, уран и т.д., при этом цена как бы не имеет значения. Выделяется сделка, заключенная PetroChina и Exxon Mobil, о поставках сжиженного природного газа (СПГ) с месторождения Gorgon на западном побережье. Сумма сделки \$41 млрд., проект заработает с 2014 г. В Канаде активно скупались молодые предприятия с подтвержденными запасами сырья: Canada Zinc Metals (цинк), Consolidated Thompson (железная руда), Canadian Royalties (никель) и Goldbrook Ventures (медь, платина) [3].

В Латинской Америке Китай стал вторым крупнейшим торговым партнером после США, и его экономическое «наступление» продолжается. Ему способствует то, что после национализации в ряде стран континента американский бизнес уступает свои позиции. Сказываются и финансовые причины: США предоставили по \$30 млрд. Бразилии и Мексике для реструктуризации задолженностей, а для других стран региона денег почти не осталось. Эту нишу стремится занять Китай. Президент Венесуэлы Уго Чавес давно призывает ослабить зависимость стран членов ОПЕК от нефтяных поставок в США. Это стремление отвечает планам китайского правительства гарантировать промышленности среднесрочное снабжение природными

ресурсами. Пекин выделил Венесуэле кредит на сумму \$8 млрд. и создает совместные предприятия с государственной добывающей компанией PDVSA, продает военные самолеты и системы радиолокационного слежения, экспортирует крупные партии автомобилей и мотоциклов. Большой интерес китайских бизнесменов вызывает проект строительства железной дороги стоимостью \$7,5 млрд., которая соединит богатые нефтью восточные районы с портами на западном побережье, откуда и будет осуществляться отправка сырья за рубеж [4].

Продажа нефти в Китай и миллиардные ссуды дают возможность Эквадору выйти из кризиса ликвидности после объявленного в 2008 г. дефолта по суверенным (государственным) обязательствам. В Перу надеются на привлечение капитала сталелитейных гигантов Shougang, Chinalco и Zijin в добывающий сектор страны. Чили, помимо основного источника доходов страны (медного концентрата), увеличивает экспорт вина, рыбы, свежих фруктов для растущего среднего класса китайцев. Серьезные инвестиции сделаны в экономику Бразилии: Китайский банк развития выделил \$10 млрд. государственной компании Petroleo Brasileiro на техническую реконструкцию и расширение добычи нефти. Компания обязуется поставлять в КНР нефть в течение 10 лет: 150 тыс. барр. в день в первый год и 200 тыс. барр. в день в оставшийся срок [5].

Увеличивается приток китайского капитала в Мексику. Предпринимателей привлекают относительная дешевизна трудовой силы, обильные минеральные ресурсы (страна входит в число крупнейших производителей серебра, свинца, молибдена, цинка, марганца, меди, золота), развитая промышленная база и инфраструктура. Манит их и огромный потребительский рынок США: производство на территории Мексики члена Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА) позволяет обойти таможенные барьеры в США и Канаде [5].

На Ближнем и Среднем Востоке внимание Китая привлекают, прежде всего, нефть и газ. В течение 2009 г. CNPC в составе консорциумов выиграла тендеры на техническое обслуживание нефтяных месторождений Аль Адаб, Румейла и Халфайя в Ираке. Вместо раздела продукции вся нефть поступит в распоряжение иракского государства, а сервисные услуги добывающей компании будут оплачиваться в размере \$1,43 за баррель. Возможен и выкуп этой нефти по рыночной стоимости [6].

Таблица. Ресурсные и энергетические приобретения китайских компаний (стоимостью не менее \$400 млн.) [4]

Инвестор	Приобретенная компания	Продукция	Стоимость \$ млн.	Страна	Доля, %
Sinopec	Addax Petroleum	нефть, газ	7500	Швейцария	100,0
CNPC h KazMunaiGas	MangistauMunaiGas	газ	3300	Казахстан	100,0
Yanzhou Coal	Felix Resources	уголь	2830	Австралия	100,0
CIC	PT Bumi Resources	уголь	1900	Индонезия	-
PetroChina	Athabasca Oil Sands	гудронный песчаник-	1900	Канада	60,0
CIC	AES	электроэнергия	1580	США	15,0
CIC	Teck Resources	основные металлы	1500	Канада	17,2
China Minmetals	Wacmb aKmiiGoe Oz Minerals	цинк	1386	Австралия	-
PetroChina	Singapore Petroleum	нефть	1020	Сингапур	45,51
FuUbloom Investment	KazMunaiGas Exploration	газ	939	Казахстан	11,0
Sinochem	Emerald Energy Pic	нефть	875	Великобритания	100
CIC	Noble Group	агропром, сырьевой дилер	858	Гонконг	14,91
CIC	GCL-Poly Energy	солнечная энергетика	705	Гонконг	20
Tongling Nonferrous Metals h China Railway Construction	Corriente Resources	медь, золото, серебро, молибден	679	Канада	66,7
Metallurgical Corp. of China	Waratah Coal	уголь	515	Австралия	10,0
Fullbloom Investment	SouthGobi Energy Resources	уголь	500	Канада, Монголия	-
Hunan Valin	Fortescue Metals	железная руда	452	Австралия	17,3
China Nonferrous Metal Mining	Luanshua Copper Mines	медь	400	Замбия	85,0
WISCO	Mineragao e Metalicos	металл	400	Бразилия	21,52

Ряд сделок заключен с Ираном, несмотря на давление со стороны США и Великобритании. В январе 2009 г. подписан контракт между CNPC и National Iranian Oil (NIOC) на освоение нефтяного участка Северный Азадеган стоимостью \$1,76 млрд. В марте 2009 г. Iran LNG предоставила группе китайских компаний право добывать природный газ в Персидском заливе. Цена

соглашения \$3,39 млрд. 25 летнее соглашение о ежегодных закупках 3 млн. т сжиженного природного газа (СПГ) подписали CNOOC и Qatargas. В дальнейшем поставки сжиженного газа из Катар в КНР возрастут до уровня 7 млн. т в год. [5].

С 2009 г. 10 % из общей доли внешних займов Китайского банка развития приходится на Казахстан. Ему открыта кредитная линия в \$10 млрд. на приобретение энергетических активов и развитие инфраструктурных проектов; ссуда в \$2,7 млрд. предоставлена производителю меди «Казахмыс» [6].

Получение доступа к минеральным ресурсам было ключевой целью на первом этапе проникновения китайских госпредприятий в Африку в 1990х гг. В Республике Конго, Экваториальной Гвинее и Камеруне приобретается древесина, в Южной Африке – железная руда, золото и платина, в Замбии – кобальт и медь, в Зимбабве – уран и хром, в Анголе – нефть, в Марокко – фосфаты. С начала 2000х гг. Китай постепенно переходит к адресным кредитам на строительство инфраструктуры. Эта схема сотрудничества оказалась выгодной для всех участников: государства заемщики получают новые объекты, местные жители могут подрабатывать на стройках, дополнительный источник доходов имеют и чиновники. Однако больше всех выигрывает Китай. Помимо доступа к недрам, кредиты предоставляются на упоминавшихся выше жестких условиях, включающих передачу всех подрядов китайским компаниям, трудоустройство китайских работников, закупки китайских комплектующих. Займы способствуют росту международного престижа КНР как страны, реализующей гуманитарные проекты во время кризиса, и поддержку африканских стран в ООН, в т.ч. по проблеме прав человека, и выборе страны – организатора Олимпийских игр или выставки «Экспо» [3].

В 2008 г. ежегодный объем импорта и экспорта между Китаем и африканскими странами превысил \$106 млрд., хотя в 2009 г. товарооборот несколько снизился. Быстрому росту способствуют открытые специально для китайских инвесторов зоны свободного производства и торговли в регионе: в Замбии, Нигерии, Эфиопии, Египте. К примеру, в экономической зоне Суэц упрощена процедура оформления; дешевле обходится электроэнергия и рабочая сила; удобнее маршруты доставки продукции африканским и европейским потребителям. Ожидается, что до 200 заводов с капиталом \$1,5 млрд. будут размещены на ее территории в 6 кв. км [6].

Торговые отношения между Китаем и Украиной начались в 1992 г., когда товарооборот между нашими странами составил около 230 млн. долл., а сейчас

он достигает нескольких миллиардов долларов. В Украине действует более 1200 совместных с Китаем предприятий. Особый интерес проявляет китайская сторона в научно-технических связей с Украиной. Так, в городе Цзинань с 2002 г. действует первый украинско-китайский технопарк. Позднее был создан технопарк в городе Харбин [5].

Страны наращивают также сотрудничество в сфере машиностроения, металлургической и химической отраслей промышленности.

Динамично развиваются связи в области авиастроения. Развиваются также межрегиональные отношения между провинциями Китая и областями Украины, между городами двух стран: Киевом и Пекином, Днепропетровском и Шанхаем, Донецком и Тяньцзинем, Харьковом и Тяньцзинем, Одессой и Циндао [6].

Выводы. В то время как в связи с глобальным финансово-экономическим кризисом и трудностями выхода из него другие страны вынуждены сокращать прямые вложения за рубеж, китайский капитал наступает. КНР успешно воспользовалась возможностями, которые для нее открыл мировой финансово-экономический кризис. А это значит, что страна создала хороший задел для дальнейшего бурного экономического роста в посткризисный период и повышения ее роли в мировой экономике.

Список литературы: 1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. М.: ИНФРА-М, 2001. 2. Актуальные вопросы развития международных экономических отношений: сборник научных работ / под ред. Е. А. Касаткиной, В. В. Градобоева. М.: МАКС Пресс, 2008. 3. Актуальные проблемы экономики КНР / РАН. Институт Дальнего Востока. М., 2009. 4. Бергстен Ф., Гилл Б., Ларди Н., Митчелл Д. Китай. Что следует знать о новой сверхдержаве. Пер. с англ. М., Институт комплексных стратегических исследований, 2007. 5. Дай Цзяньчжун Изучение современных владельцев частных предприятий. В сб.: Социальные процессы в КНР. ИДВ РАН, Экспресс-информация, № 1, М: 2006. 6. Елисеев Д. История Китая. Корни настоящего. М., Евразия, 2008.

Надійшла до редколегії 22.04.2014