

ПЕРСПЕКТИВНІ ШЛЯХИ ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ ПРОМИСЛОВИХ ПІДПРИЄМСТВ

Яцина В. В.

*Національний технічний університет
«Харківський політехнічний інститут», м. Харків*

Останнім часом на етапі фінансово-економічного розвитку промислових підприємств спостерігаються суттєві трансформації у процесі формування основних принципів управління господарською діяльністю. Це пов'язано із подоланням фінансово-економічної кризи, що суттєво вплинула на подальший розвиток промисловості в Україні та відобразилась на її макроекономічних показниках. Внаслідок історичних та політичних обставин, що склалися протягом останніх десятиріч, спостерігається негативна тенденція занепаду виробничого комплексу, зокрема, зменшення обсягів реалізованої продукції, особливо у машинобудуванні, скорочення інвестицій в основний капітал, високий ступінь автономності промислових підприємств та обтяження їх виконанням непрофільних функцій, внаслідок чого суттєво зростають їх додаткові витрати та знижується конкурентоспроможність. Для подолання існуючих перешкод та зростання ефективності господарчої діяльності, на першому місці багатьох компаній постає питання про необхідність пошуку нових механізмів ефективного здійснення бізнес-процесів та форм межфірмових відносин. Перспективним шляхом ефективного розвитку українського виробництва є специфікація прав власності з можливістю залучення зовнішніх ресурсів, що успішно реалізується на основі впровадження аутсорсингу в якості організаційного механізму здійснення економічної діяльності. Його використання набуло широкого розповсюдження у світовій практиці ведення бізнесу, але використання цієї стратегії в Україні перебуває у початковій стадії та реалізується здебільшого на ринку інформаційних технологій, логістичних та кадрових функцій компанії. Передача інших функцій та процесів, зокрема виробничих, на аутсорсинг, є найбільшою актуальною проблемою для промислових підприємств. Внаслідок того, що аутсорсинг безпосередньо пов'язаний з розподілом прав власності та правомочностей між економічними суб'єктами, неможливо залишити поза увагою інституційний аспект, що проявляється у впливі трансакційних витрат на прийняття рішення щодо доцільності його застосування у виробничій діяльності. Розмір трансакційних витрат є одним із головних чинників визначення економічної доцільності виготовлення промислових товарів власними силами або із залученням зовнішніх виконавців. Використання аутсорсингу у виробничій діяльності сприяє зменшенню трансакційних витрат та дозволяє сконцентрувати увагу на пріоритетних завданнях. Внаслідок цього, вирішення проблемних питань щодо ефективності господарського механізму на основі аутсорсингу з точки зору трансакційних витрат, останнім часом є найбільш актуальним та затребуваним завданням на пострадянському просторі.