

СЕКЦІЯ 8 - ДОСЛІДЖЕННЯ СВІТОВИХ ТЕНДЕНЦІЙ ТА НАЦІОНАЛЬНИХ ПЕРСПЕКТИВ РОЗВИТКУ ФІНАНСОВО- КРЕДИТНОЇ СИСТЕМИ УКРАЇНИ

АРХИЕРЕЕВ С. И., д.э.н., проф.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА: МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Говоря об эффективности международного бизнеса, обычно имеют в виду микроэкономическую эффективность отдельных бизнесов, функционирующих в этой области. Однако может быть поставлен вопрос об эффективности международного бизнеса в макроэкономическом аспекте на уровне национальной экономики или ее отдельных отраслей и регионов – в мезоэкономическом аспекте. Для этого может быть оценено, насколько национальный международный бизнес реализует потенциал торговых связей, имеющихся у национальной экономики, в реальном товарообороте. Здесь может быть предложен целый комплекс показателей, каждый из которых не может претендовать на исчерпывающую полноту. Естественно, макроэкономическая эффективность международного бизнеса может быть оценена как относительно глобальных связей страны, так и относительно двухсторонних отношений. Сосредоточимся на последнем аспекте на примере показателя комплементарности торговли двух стран.

Для оценки, насколько полно ее потенциал реализован в реальном товарообороте, потребуется введение двух дополнительных показателей – типичности экспорта анализируемой страны и типичности импорта страны-партнера. Показатель типичности экспорта может быть определен как степень подобия экспорта в страну-партнер общему экспорту анализируемой страны. Соответственно показатель типичности импорта отображает степень подобия импорта из анализируемой страны общему импорту страны-партнера.

Если наблюдается абсолютная типичность – полное подобие структуры экспорта, то значение подобия структуры импорта соответствует величине комплементарности. Этот случай в наибольшей степени реализует потенциал комплементарности, так как обеспечивает оптимальную структуру товаропотока, но

является редким исключением, а вернее идеалом, к которому экономика может только стремиться.

Противоположный случай наблюдается при полном подобии импорта. В этом случае величине комплементарности соответствует значение подобия экспорта, структура экспорта анализируемой страны претерпевает наибольшие искажения, что, естественно, негативно сказывается на величине товаропотока.

Это два крайних случая. В действительности некоторая специфичность наблюдается как в отношении экспорта анализируемой страны, так и импорта партнера. Критерии для оценки промежуточных случаев достаточно сложны. Первый критерий достаточно ясен из уже сказанного.

Для оценки эффективности реализации потенциала комплементарности торговли первым делом необходимо ответить на вопрос: обеспечено ли такое же соответствие структуры реального экспорта структуре импорта партнера в целом, как можно ожидать на основе значения индекса комплементарности? Превышение над величиной комплементарности говорит о том, что экспорт страны-партнера недостаточно специализирован, большая специализация, скорее всего, приведет к его расширению. Более низкое значение соответствует слишком высокой специализации, которая, вероятнее всего, отсекает от экспорта часть товаров, которые могут быть поставлены на этот рынок.

Проиллюстрируем эти случаи примерами из практики двусторонней торговли Германии и Украины, полученными на основе данных европейской и национальной баз статистических данных [1, 2]. Последний случай наблюдается в 2013 г. относительно экспорта Германии и виден по значению коэффициента реализации потенциала комплементарности для Украины. В 2014 г. он составил уже 0,99 против 0,96 в предыдущем году, что говорит о приближении структуры экспорта Германии к оптимальной по отношению к Украине.

Однако даже полное соответствие коэффициента реализации потенциала комплементарности единице не может быть свидетельством максимальной эффективности торговых отношений, так как это значение может быть достигнуто и при структуре товаропотока, отличной от оптимальной. Поэтому возникает необходимость во втором дополнительном критерии. Подтвердить оптимальность товаропотока может условие

равенства единице соотношения индекса подобия структуры экспорта в страну-партнер структуре общего экспорта анализируемой страны. Чем это соотношение ближе к единице, тем ближе к оптимуму структура товаропотока.

Величина этого соотношения для экспорта Германии в Украину в обоих периодах составило 1,27, что свидетельствует о легкости достижения подобного результата Германией при достаточно низкой специализации экспорта в Украину относительно его общего потока. Однако отличие от единицы говорит о том, что структура товаропотока не полностью соответствует оптимальной.

Второй случай – превышение над величиной комплементарности иллюстрирует экспорт Украины в Германию. Он оказался недостаточно специализированным, о чем свидетельствует величина коэффициента реализации потенциала комплементарности, равная 1,06 в 2013 г. Причем, в 2014 г. положение даже несколько ухудшилось – до 1,09. Вероятнее всего, вследствие недостаточной специализации экспорта Украина не достигает возможных масштабов экспорта. Эта недостаточность специализации проявляется и в высоком, существенно превышающем аналогичный показатель для Германии, соотношении индекса подобия структуры экспорта Украины в Германию структуре общего экспорта Украины и индекса комплементарности, которое в 2013 г. составляло 1,42. Правда, в 2014 г. оно несколько снизилось – до 1,36, но этого оказалось недостаточно для обеспечения позитивных сдвигов значения коэффициента реализации потенциала комплементарности, который, несмотря на это, даже возрос из-за больших темпов падения показателя типичности. То есть Украина находилась в худшем положении и по первому и по второму критерию.

В целом в выигрыше оказываются страны, которые могут при максимально низком значении специфичности экспорта обеспечить соответствие значения коэффициента реализации потенциала комплементарности уровню, близкому к единице. Германия практически идеально справляется с этой задачей в торговле с Украиной, в то время как экспорт Украины оказался недостаточно специализированным для обеспечения максимальной эффективности торговых отношений с Германией. Особенностораживает негативная динамика коэффициента реализации потенциала комплементарности для Украины на фоне

наличия позитивной динамики у Германии, что требует принятия новых эффективных мер по развитию национального международного бизнеса Украины.

Список литературы: 1. International trade detailed data <http://ec.europa.eu/eurostat/data/database>. 2. Зовнішньоекономічна діяльність <http://ukrstat.gov.ua/>.

ЖОВТУН Є.В., аспірант, м. Київ, КНЕУ

ПАДІННЯ РІВНЯ ДОВІРИ ДО БАНКІВСЬКОЇ СИСТЕМИ

Складні економічні і політичні умови, в яких опинилася Україна, болісно вдарили по банківській системі. Почався масовий відтік депозитів населення, деякі іноземні банки заявили про продаж своїх активів в Україні. Наразі проходять процеси очищення банківського ринку від «кишенькових», неплатоспроможних банків. Все це дестабілізує ситуацію на ринку та зменшує ресурсну базу банків, як наслідок знижується ліквідність, платоспроможність банків та зростає ризикованість банківських операцій.

За 2014-2015 роки в банківській системі сталися такі зміни:

	01.01.2014	01.01.2015	01.10.2015
Кількість банків, що мають ліцензію	180	163	122
З них, з іноземним капіталом	49	51	40
в т.ч. зі 100% іноземним капіталом	19	19	18
Відсоток іноземного капіталу в статутному капіталі банків, %	34	32.5	37,9

Складено за даними інтернет-ресурсу НБУ www.Bank.gov.ua.

З даних таблиці видно, що менш ніж за 2 роки кількість банків скоротилась на 1/3 з 180 до 122. Цей процес ще не завершено. Експерти вважають що кількість банків повинна бути в діапазоні від 50 до 100 установ. Наприклад, на 01.01.2015 кількість банків у Польщі становить 68 установ, при цьому ВВП Польщі за 2014 склав 548 млрд. дол. США, а України за відповідний період - 131,81 млрд. дол. США.