кість довгих коштів. Тому, відсутність кадрів в даній галузі гальмує не лише економічний, а й соціальний та політичний розвиток нашої держави. Це обумовлено тим, що некваліфікований персонал страхових компаній з убезпечення життя не здатен залучити необхідні кошти як від звичайних громадян, так і від юридичних осіб. Крім того не можна забувати про відсутність кваліфікованих кадрів в найвищій керівній ланці, а саме про топ-менеджерів та власників компаній.

Тому можна впевнено стверджувати, що фінансовий консультант – це професія не лише сучасного, а й майбутнього, бо такі фахівці дуже високо цінуються.

Оскільки відсутність випускників вищих навчальних закладів для фінансового консультування громадян обумовлює формування спеціалістів в даній галузі силами самих компаній, то пропонується ввести дану спеціальність в перелік спеціальностей на факультетах або хоча б в перелік дисциплін, які викладаються. Але для того, щоб дана спеціальність з'явилась в вищих навчальних закладах, необхідно, щоб був склад викладачів, які б мали необхідний як теоретичний, так і практичний досвід в цій галузі.

**Робота виконана під керівництвом*
канд. екон. наук, проф. Соколенка В.А.

ЕГОРЫЧЕВА Н.С.

ПОНЯТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТОЙКОСТИ. ЕЕ РОЛЬ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ*

В условиях рыночной экономики процесс успешного функционирования и развития предприятия зависит от уровня его экономической стойкости. В настоящее время достижение и поддержка экономической стойкости предприятия напрямую связано с обеспечением экономической безопасности. В этих условиях предприятия, которые стремятся поддерживать должный уровень конкурентоспособности и обеспечивать экономическую стойкость, должны применять новейшие методы, технологии и инструменты адаптации предприятия к изменчивым условиям внешней среды, способных обеспечить эффективность внутренних ресурсов.

Сущностная природа экономической стойкости организации была отображена в работах таких ученых, как Дж. Кейнс, П. Самуельсон, А.Маршалл. Различные аспекты проблем анализа и обеспечения экономической стойкости предприятия рассмотрены в работах таких современных авторов, как: Е.В. Броило [1], Г.В.Савицкая [2], Ф.М.Сафин [3], А.В.Грачев, М.Г. Лапуста и др.

Стойкость системы отображает ее способность эффективно противостоять неблагоприятным внутренним и внешним факторам,

способность адекватно и быстро изменять свою внутреннюю структуру согласно условиям, которые изменяются.

Согласно Е.В. Броило, экономическая стойкость организации, ведущей предпринимательскую деятельность – это форма равновесия социально-экономической системы, в результате которой в условиях действия внешних возмущений проявляются ее свойства целостности, позволяющие комплексно формировать и использовать экономические и финансовые ресурсы в каждом элементе системы и осуществлять возможность расширенного воспроизводства.

По мнению Ф.М.Сафина экономическая стойкость формируется под воздействием комплекса факторов внутренней и внешней среды. Их можно подразделить по методам на: экономические и неэкономические (политические, правовые, экологические); по способам: факторы прямого и косвенного воздействия.

Факторы прямого воздействия непосредственно влияют на функционирование предприятия и испытывают на себе влияние его операций. К данной группе факторов относят поставщиков трудовых, финансовых, информационных, материальных и прочих ресурсов, потребителей, конкурентов и т.д.

Факторы косвенного воздействия играют роль фоновых факторов, увеличивающих или уменьшающих экономическую стойкость. К данной группе факторов относят состояние экономики, природные, социально - политические, нормативно-правовые факторы и т.д.

Понятие «экономическая стойкость» включает такие составляющие:

1) Система управления предприятием, обеспечивающая приемлемую эффективность в рамках имеющих место отклонений, что можно характеризовать как состояние равновесия или устойчивости.

Экономическое равновесие – состояние экономической системы рынка, характеризуемое наличием сбалансированности, уравновешивание двух разнонаправленных факторов. Состояние устойчивости - это способность экономической системы, подвергнувшейся неблагоприятному отклонению за пределы ее допустимого значения, возвратиться в состояние равновесия за счет собственных ресурсов, заемных, перепрофилирования производства и др.

2) Экономические ресурсы - все природные, человеческие и произведенные человеком ресурсы, которые используются для производства товаров и услуг.

Управление экономической стойкостью коммерческой организации рассматривается как система управленческих мер, направленных на прогнозирование экономического кризиса в предпринимательской деятельности организации и обнаружение его на ранних стадиях, в результате которых организация сохраняет возможность устойчивого функционирования, которому соответствует рациональное использование экономических ресурсов и способна осуществлять расширенное

воспроизводство и стабильные конкурентные преимущества в условиях рыночных отношений.

Таким образом, экономическая стойкость является наиболее весомой характеристикой финансово-экономической деятельности предприятия и представляет собой комплексное понятие, которое находится под воздействием различных финансово-экономических процессов, результативности их использования и обеспечивает развитие производства или других сфер деятельности. В конкурентной среде экономическая стойкость становится условием жизнеспособности предприятия и основой его деятельности.

Система мер по поддержке экономической стойкости предприятия должна включать:

1) постоянный мониторинг внешней и внутренней ситуации предприятия;

2) разработку мероприятий направленных на снижение внешней впечатлительности предприятия;

3) разработку подготовительных планов и их внедрение в виде практических мероприятий при возникновении кризисной ситуации;
4) координацию действий всех участников и контроль за выполнением мероприятий и их результатами.

Список литературы: 1. *Брошло Е.В.* Управление экономической стойкостью организаций сферы предпринимательства в условиях кризиса//Вестник НИЦ СГУ, 2009, №3. **2.** *Савицкая Г.В.* Экономический анализ: Учебник. — М.: Издательство «Новое знание», 2004. -640стр. **3.** *Сафин Ф.М.* Сущность и факторы экономической устойчивости//Вестник ТИСБИ, 2000 , №2

**Работа выполнена под руководством доц. Погорелова И.Н.*

ІВЛЕВА М.В.

ПРОБЛЕМИ АНАЛІЗУ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ УКРАЇНИ В УМОВАХ ЕКОНОМІЧНОЇ КРИЗИ*

Фінансовий результат – кінцевий економічний підсумок господарської діяльності підприємства у формі прибутку (доходу).

Нарахований на підприємстві доход або прибуток залежить від тієї форми (моделі) розрахунку, по якій працює колектив.

В умовах ринкової економіки, а тим більш економічної кризи значення фінансових результатів надзвичайно велике. Це значення обумовлено тим, що з однієї сторони вони залежать в основному від якості роботи підприємства, підвищують економічну зацікавленість його робітників в найбільш ефективному використані ресурсів, так як фінансові результати – основне джере-