

УДК 338.43 (5-15)

В.Г. ТКАЧЕНКО, д. э. н., проф., ректор ЛНАУ, Луганск
АЛЬ-ТФИХАТ АЛИ, аспирант ЛНАУ, Луганск

УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В СТРАНАХ АРАБСКОГО РЕГИОНА

Анотація: розкриті основні форми і методи системи економічного регулювання сільського господарства.

Annotation Basic forms and methods of the economic adjusting of agriculture are exposed.

Ключові слова: сільське господарство, політика, ефективність, забезпечення, інтеграція

Введение: Серьезной проблемой для сельскохозяйственных товаропроизводителей по-прежнему остается диспаритет цен. В условиях нестабильной макроэкономической среды с появлением центров деловой активности на отраслевом и региональном уровнях ключевого значения приобретают: разграничение экономической самостоятельности товаропроизводителей АПК; обоснование форм и методов управленческих процессов на разных уровнях (центральном, областном, районном); обоснование наиболее эффективных в данное время форм управления товаропроизводителей.

Постановка задачи: обосновать экономическую сущность форм и методов системы экономического регулирования сельского хозяйства

Методология: с целью обеспечения достоверности и обоснованности результатов исследования был использован широкий спектр общенаучных методик: теоретических обобщений и сравнений – для раскрытия содержания понятийного аппарата управления экономическими процессами с целью повышения экономической эффективности предприятий АПК; метод логического моделирования и конструирования при классификации факторов внешней и внутренней экономической среды, которые определяют направленность и динамику экономических процессов; построения схемы контроля по центрам ответственности за уровнем расходов.

Постановка проблемы: Актуальность исследования проблемы перестройки системы регулирования сельского хозяйства для обеспечения долгосрочного развития предприятий обоснована низкой эффективностью их функционирования, которая связана с недостаточностью теоретических и практических разработок

относительно использования стратегического менеджмента в аграрной отрасли и необходимостью обобщения имеющиеся и генерации новых идей, адекватных современным условиям.

Вопросу усовершенствования системы регулирования сельского хозяйства посвящены научные труды как иностранных, так и украинских ученых, среди которых Аакер Д., Вихор М.В., Должанський І.З., Загорна Т.О., Удалих О.О., Герасименко І.М., Рашупкіна В.М., Ємельяненко О.В. и другие.

Целью работы является разработка концептуальных основ усовершенствования системы регулирования сельского хозяйства .

Результаты исследования Эффективность сельского хозяйства находится под существенным воздействием социально-экономических, технико-технологических (состояния материально-технической базы и использования современных технологий выращивания в соответствии с условиями региона), организационно-управленческих факторов. Однако решающее значение на эффективность оказывают природно-климатические условия, и именно они определяют оптимизацию размеров предприятия и производства в нем, обеспечивающих наивысшую отдачу. Практика показывает, что чем более они неблагоприятны, тем больший размер производства с/х культур должен быть в хозяйстве (при одинаковой совокупности других условий) для организации производства такой же эффективности по сравнению с сельскохозяйственным предприятием, имеющим более благоприятные природно-климатические условия.

Это в полной мере относится и к странам Арабского Востока, где в силу географического расположения, наблюдается разнообразие природно-климатических условий. В связи с чем оптимизация размеров с/х производства приобретает большое значение. Естественно, что рыночный механизм неизбежно очищает общественное производство от экономически неустойчивых, нежизнеспособных хозяйствующих субъектов и благоприятствует более способным и эффективным в их развитии. То есть достигается оптимизация размеров производства в совокупности с природно-экономическими условиями той или иной местности региона, обеспечивающая наивысшую рентабельность. Однако, этот процесс капитализации хозяйства без внешних источников идет достаточно долго, к тому же, в условиях постоянно изменяющейся ситуации (как природно-климатических факторов, так и социально-экономических внешних и внутренних) с/х предприятие не может самостоятельно стабильно развиваться. То есть для решения проблемы обеспечения с/х продукцией стран Арабского Востока, создания или организации благоприятных условий для развития крупнотоварных

предприятий, объективно необходимо государственное регулирование этих процессов[2,с.36].

В связи с этим органы государственной власти стран Арабского Востока вместе с научно-исследовательскими учреждениями должны способствовать организации в сельском хозяйстве крупнотоварных сельскохозяйственных предприятий. Практика многих государств показывает, что именно эти производители с/х продукции являются передовыми, и именно они могут определить путь развития сельского хозяйства стран Арабского Востока, обеспечивающий его конкурентоспособность на мировом рынке.

Одним из возможных методов решения является организация различных кооперативных и интеграционных объединений, которые включают не только производителей с/х продукции, представленных в странах Арабского Востока в основном мелкотоварными хозяйствами, но и поставщиков материальных ресурсов для сельского хозяйства, предприятия по хранению и переработке с/х продукции, предприятия торговли, а также организации, обеспечивающие обслуживание сельхозпроизводителей в сфере мелиорации, механизации, химизации, информатизации, аграрной науки и финансов[5,с.44].

Интеграция может осуществляться по вопросам функционирования сельского хозяйства как в вертикальном, так и горизонтальном направлении. Вертикальная интеграция может охватывать как полный воспроизводственный цикл от поставщиков материальных ресурсов до розничной торговли готовыми изделиями, так и отдельные части этого цикла. Образования сельхозпроизводителей с поставщиками материальных ресурсов или сельхозпроизводителей с крупными потребителями с/х продукции.

Формы могут быть разнообразными. Однако все они имеют определенные преимущества и недостатки по сравнению друг с другом.

Преимуществом вертикальной интеграции является возможность организации в интегрированном объединении рынка, позволяющего осуществлять прямые поставки, избегая посредников и экономя транзакционные издержки. Естественно, основной и стержнеобразующей частью интегрированного образования должны быть непосредственные производители с/х продукции.

Участники интегрированного объединения после проведения необходимых организационных мероприятий и по истечению определенного промежутка времени получают так называемый интеграционный эффект, то есть общую дополнительную выгоду. Она может существенно улучшить финансовое состояние каждого участника объединения, позволив расширить объемы производства и реализации выпускаемой продукции. На величину дополнительной выгоды влияют в основном

следующие факторы - увеличение производства с/х продукции, обусловленное улучшением его обеспечения материальными и финансовыми ресурсами[3,с.86];

- увеличение платежеспособного спроса на материально-технические ресурсы, так как появляется возможность их приобретения по низким оптовым ценам либо со значительными скидками и отсрочкой платежа во времени;

- снижение затрат материальных ресурсов, что может привести к снижению постоянных издержек в себестоимости единицы с/х продукции, и в итоге к повышению массы прибыли и рентабельности производства;

- улучшение условий сбыта с/х продукции и увеличение конечной цены продажи в связи с исключением из воспроизводственного цикла посреднических структур;

- рост специализации и концентрации производства разных видов с/х продукции в сельскохозяйственных предприятиях - участниках интегрированного формирования, поскольку они будут застрахованы от возможного изменения рыночных и нерыночных факторов. Естественно, процессы углубления специализации и концентрации должны быть оптимизированы в соответствии с научно-обоснованными севооборотами для той или иной местности;

- наличие постоянного рынка сбыта по фиксированной цене для производителей с/х продукции[4,с.17];

Интегрированное объединение организуется на добровольной основе и может включать в себя хозяйствующие субъекты всех организационно-правовых форм. Целью их создания является обеспечение единства и сбалансированности сельхозпроизводства, сферы транспортировки, хранения, переработки и реализации продукции на базе одного формирования, обеспечение среднего уровня рентабельности для всех участников объединения (естественно, с учетом всех факторов и объема участия).

В итоге создание и функционирование подобных объединений будет способствовать снижению управленческих затрат, выработке единой производственной и ценовой политики, целенаправленному и консолидированному поиску рынков сбыта, концентрации финансовых ресурсов, распространению передового опыта и информации о рынке с/х продукции. В рамках объединения можно эффективнее решать проблемы внедрения новых научно-технических разработок, технологий, техники.

Активную позицию по развитию процессов кооперации и интеграции в странах Арабского Востока и создания необходимых условий для этого должны занять органы государственной власти. Естественно, речь идет не о директивном управлении данными процессами, а о разумной экономической политике, которая

через систему бюджетных, налоговых, ценовых мер может эффективно решить эту проблему. Предпочтение здесь следует отдать разработке механизмов информационно-консультационного обслуживания, кредитования интегрированных объединений, также предусмотреть заключение в первую очередь контрактов на закупку с/х продукции для государственных потребностей[6,с.51].

Также необходима государственная программа повышения доходов производителей продукции в рамках которой действенной мерой помощи может быть содействие сбыту этой продукции по наиболее выгодным для товаропроизводителя ценам.

В мировой практике государственное регулирование сельскохозяйственного рынка рыночными методами предполагает использование взаимоувязанной системы цен, позволяющей смежным отраслям развиваться пропорционально. Широко применяются гарантированные цены, которые обеспечивают простое или расширенное воспроизводство в зависимости от наличия бюджетных средств.

1. Гарантированные цены могут быть выше, равны или ниже рыночных в зависимости от проводимой в данный момент политики, но не должны превышать уровень мировых цен с учетом доставки на национальный рынок (при дефиците на внутреннем рынке) или за вычетом затрат по доставке до основных мировых портов при его избытке.

Чтобы иметь возможность влиять на рыночные цены в ту или иную сторону для установления правильных соотношений цен между отраслями аграрного сектора, в мировой практике используются цены интервенционных закупок. Они сглаживают ценовые колебания и тем самым защищают товаропроизводителя от падения рыночных цен потребителя от измененного их роста. Использовать этот механизм нужно крайне осторожно и только при нарушении пропорциональности обмена между сферами производства. Излишняя закупка продукции способна привести к увеличению нереализуемых запасов, что приведет к прямым финансовым потерям.

Учитывая сложную ситуацию в обеспечении стран Арабского Востока отдельными видами с/х продукцию (в частности зерна) в условиях хронической несбалансированности аграрного рынка, целесообразно ужесточить требования к экспортно-импортным операциям с с/х продукцией. Такая мера позволит более рационально использовать имеющиеся с/х ресурсы стран региона. Необходима взвешенная экспортно-импортная политика, которая была бы органично увязана с развитием собственного сельского хозяйства, функционированием внутреннего с/х рынка каждой страны и общеарабского рынка, и нацелена на ликвидацию внешних

закупок тех видов с/х продукции, для производства которых страны региона располагают необходимыми условиями[4,с.20].

Необходимо через совокупность мер системы экономического регулирования стимулировать отечественное производство, организуя объем импорта только в том случае, если это значительно выгоднее для национальной экономики стран Арабского Востока. Необходимо проследить, что выгода определяется не ценой реализации (если ниже цена за единицу импортируемой продукции, то для бюджета стран Арабского Востока выгодна закупка). Мы упоминали, что производство каждой единицы с/х продукции приводит к работе всех отраслей производства, где также создается валовой национальный продукт. Следовательно, если государство получит больше перспективной выгоды от импорта определенного объема с/х продукции (в целях удовлетворения экономических, политических интересов страны), чем от потери валового национального продукта за счет уменьшения производства этого же количества с/х продукции, то только тогда импорт целесообразен.

Таким образом, использование импорта в качестве регулирования и развития сельского рынка – не верный путь для стран Арабского Востока. Даже безвозмездная поставка с/х продукции отрицательно сказывается на экономике региона, поскольку снижает эффективность функционирования национального рынка с/х продукции, опосредствует невыгодное для отечественного производителя ценообразование. Все это снижает производство с/х продукции и его эффективность, что опять же приводит к негативным тенденциям на национальном с/х рынке.

Выводы и предложения Таким образом, совершенствование экономического механизма государственного регулирования в сельском хозяйстве стран Арабского Востока на современном этапе должна предусматривать поддержку национальных товаропроизводителей в следующих направлениях:

- стимулирование роста объемов производства национальными производителями с/х продукции через систему налоговой, экспортно-импортной, ценовой, кредитной, страховой и других видов политик;
- создание механизма увеличения доходов производителей с/х продукции;
- изучение, внедрение и использование передового зарубежного опыта с учетом природно-экономических условий стран региона;
- финансирование сельскохозяйственных научных исследований;
- охрана и правильное использование почв и водных ресурсов;
- льготное кредитование;
- организация системы страхования урожаев;

Достижение цели эффективного развития сельского хозяйства требует определенного времени и должно осуществляться поэтапно, с установлением конкретных сроков. Эти временные сроки и реальные ресурсы, которые могут быть выделены государством, являются основанием для выбора приоритетных направлений регулирования и поддержки. Исходя из чего критерием выбора является наиболее быстрое достижение поставленных целей при имеющихся ресурсах.

Список литературы: 1. *Аакер Д.* Стратегическое рыночное управление. / пер. с англ. - СПб.: Питер, 2002. - 544 с. 2. *Вихор М.В.* Формування кадрового потенціалу аграрних регіонів// Управління розвитком. Збірник наукових статей. – Х.: ХНЕУ. - №4. – 2006. – С.125-128. 3. *Должанський І.З., Загорна Т.О., Удалих О.О., Герасименко І.М., Рашиупкіна В.М.* Управління потенціалом підприємства. Навчальний посібник. - К.: Центр навчальної літератури, 2006. - 362с., 4. *Ємельяненко О.В.* Управління стратегічним розвитком інтегрованих агроформувань: Автореф. дис. на здобуття наукового ступеня канд. екон. наук: 08.06.01 / Національний аграрний університет. – К., 2004. – 21 с. 5. *Кропивко М.Ф.* та ін. Удосконалення системи державного управління, планування та регулювання сталого розвитку АПК/ Проект «Стратегія розвитку агропромислового комплексу України». За ред.. *П.Т. Саблука, В.М. Гейця, В.Я. Месель-Веселяка, В.М. Тригобчука* – К.: ННЦ ІАЕ, 2004. 6. *Новак О.В.* Стратегічний підхід в розвитку сільськогосподарських підприємств //Актуальні проблеми сучасного менеджменту: Матеріали науково-практичної конференції / за наук. ред. *О.Д. Гудзинського.* – К.: ІПК ДЗСУ, 2005.

Подано до редакції 08.10.2010