



Міністерство
цифрової трансформації
України

Програма

Цифрова Європа

Усе про можливості
на €6 млрд для українців





Програма «Цифрова Європа» Усе про можливості на 6 млрд євро для українців

Програма «Цифрова Європа» (2021–2027) спрямована на розвиток передових цифрових навичок, впровадження цифрових технологій на підприємствах, розбудову цифрової інфраструктури, а також на ще більшу доступність цифрових послуг для громадян і державних інституцій країн Європейського Союзу та асоційованих до Програми країн. Участь у конкурсах Програми можлива для українських суб'єктів господарювання в період до 2027 року

Переваги участі для українського бізнесу

- доступ до європейських інструментів конкурсного фінансування та надання грантової підтримки,
- сприяння залученню до участі в міжнародних консорціумах,
- залучення українських експертів та спеціалістів відповідного профілю до реалізації спільних проєктів,
- розвиток інноваційної та цифрової інфраструктури

5 вересня 2022 року

на полях Ради асоціацій Україна – ЄС було підписано Угоду про участь України в Програмі. Від імені України Угоду підписав Віцепрем'єр-міністр України – Міністр цифрової трансформації України Михайло Федоров.

Вже зараз українські суб'єкти господарювання можуть долучитися до міжнародного консорціуму або створювати свій власний міжнародний консорціум і готувати / подавати проєктні заявки на участь у конкурсах Програми

Українські учасники мають право подавати заявки на гранти за такими напрямками

€2,2 млрд

SO1 Високопродуктивний комп'ютинг

Створення та зміцнення потужностей ЄС у сфері суперкомп'ютерів і обробки даних шляхом придбання ексамасштабних суперкомп'ютерів світового класу до 2022/2023 рр

€2,1 млрд

SO2 штучний інтелект, дані та хмарні послуги

Початок використання штучного інтелекту підприємствами та державними інституціями. Ціль – створити справжній європейський простір даних, сприяти безпечному доступу до великих наборів даних і їх збереженню, а також надійній та енергоефективній хмарній інфраструктурі

€580 млн

SO4 Передові цифрові навички

Підтримка розробки та реалізації спеціалізованих навчальних програм для майбутніх експертів і підвищення кваліфікації наявної робочої сили завдяки коротким тренінгам у ключових сферах: big data та штучний інтелект, кібербезпека, квантові технології

€1,1 млрд

SO5 Забезпечення широкого використання цифрових технологій в економіці та суспільстві

Підтримка високоефективних розробок у таких сферах суспільного інтересу, як охорона здоров'я, Європейський зелений курс та сфера культури. Підтримка створення та зміцнення Мережі європейських центрів цифрових інновацій у кожному регіоні, щоб допомогти компаніям скористатися цифровими можливостями. Спрямування промисловості в бік доступу до найсучасніших цифрових технологій (як-от блокчейн) і зміцнення довіри до цифрової трансформації

SO3 Кібербезпека (беруть участь лише країни-члени ЄС)

Перед поданням заявки потрібно вивчити регламент конкурсу. Зокрема, звернути увагу на

- статтю 12.5 регламенту (ЄС) 2021/694 Європейського Парламенту та Ради від 29 квітня 2021 року про започаткування Програми «Цифрова Європа» та скасування Рішення (ЄС) 2015/2240, де вказано, що участь третіх країн, зокрема України, не передбачена за напрямом SO3 «Кібербезпека»,
- статтю 12.6, яка вказує на певні винятки щодо участі асоційованих країн у проектах за напрямом SO1.

Де знайти можливість на мільйон?

Конкурсні пропозиції, які вже відкриті або будуть оголошені найближчим часом, доступні за [посиланням](#).

Кожна з них має детальний опис умов участі та вимоги Європейської Комісії, яких учасники мають дотримуватися при підготовці проєктної заявки.

Керувати проєктною заявкою можна на вебпорталі Європейської Комісії протягом усього циклу активності заявки до моменту її подання (від подання до схвалення).

Алгоритм подання заявки

01

Зареєструвати

Зареєструвати свою організацію (отримати / перевірити наявність 9-digit Participant Identification Code і визначити LEAR) на сайті та подати заявку в чітко визначені терміни, час (за Брюсселем) та дату.

Проєктну заявку подає Голова Консорціуму. Учасники проєктної заявки конкурсу в межах Програми самостійно визначають, яка країна та яка інституція визначеної країни буде подавати спільну від них заявку на участь у Конкурсі. Проєктна заявка є спільною для всіх країн-учасниць новоствореного міжнародного консорціуму.

Європейська Комісія наполегливо рекомендує подавати свою пропозицію завчасно й не чекати до останнього моменту. Усі заявки подаються онлайн.

- Визначення LEAR організації забирає певний час, оскільки ЄК перевіряє інформацію, що була надіслана учасником.
- Кожна організація, яка бере участь у Конкурсі, мусить мати PIC (9-digit Participant Identification Code) та LEAR.
- Якщо ви вже маєте PIC, повторна реєстрація не потрібна

02

Знайти своїх партнерів

Якщо важко визначитися з потенційним компетентним та досвіченим партнером, можна скористатися цим [пошуком](#) або звернутися до представників [консорціуму EEN Ukraine](#). Консорціум EEN Ukraine на безоплатній основі допомагає бізнесу, науковцям у пошуку партнерів, створення та розміщенні власних профілів на європейському порталі EEN (technical request / order, business request / order)

03

Проєктна заявка

[Проєктна заявка](#) участі в Конкурсі складається з 2 частин:

- адміністративна (до 70 сторінок А4)
- технічна (до 50 сторінок А4). [Онлайн-інструкція](#): як заповнювати заявку в системі

04

Дочекатися оцінки заявки

Після закінчення кінцевого терміну приймання заявок усі пропозиції оцінюються за критеріями, опублікованими в Робочій програмі (робочі програми затверджуються). За результатами оцінки, до якої можуть бути залучені незалежні експерти з відповідних галузей, складається список пропозицій у пріоритетному порядку.

Оголошення результатів

Оголошення результатів відбору проєктних заявок передбачає отримання всіма учасниками конкурсу Evaluation Result Letter, у якому вони будуть поінформовані про результати участі.

Якщо проєктна заявка перемогла в конкурсі, учасникам буде запропоновано розпочати підготовку до підписання грантової угоди разом з EU Project Officer.

У разі успішного проходження конкурсу укладається грантова угода з Європейською Комісією в межах виділеного бюджету та угода про консорціум між всіма учасниками консорціуму.

Грантова угода:

- описує завдання, які ставлять собі учасники консорціуму,
- потрібний час для їх реалізації,
- чіткі KPI,
- кошторис необхідних витрат,
- загальний бюджет проєкту та кожного учасника зокрема,
- інформацію про відповідальність, яку буде нести кожний учасник у разі невиконання поставлених завдань,
- розподіл частки права інтелектуальної власності.

Всі інші учасники та їх проєктні заявки будуть відхилені або переміщені до резервного списку.

Термін підписання грантових угод – до 9 місяців із моменту оголошення результатів конкурсу.

Додаткова інформація:

типи грантової підтримки

Конкурси Програми передбачають різноманітні типи грантової підтримки. Тип грантової підтримки та умови його отримання прописуються окремо в робочій програмі кожного конкурсу. Програма виділяє (розрізняє) такі типи конкурсного фінансування:

Прості гранти (Simple Grants)

Прості гранти – це гнучкий тип діяльності, який використовується для широкого спектра тем і може охоплювати більшість видів діяльності. Консорціум здебільшого використовуватиме витрати на персонал для виконання завдань діяльності. Діяльність із третіми сторонами (субпідряд, фінансова підтримка, закупівля) можлива, але має бути обмежена

Норма фінансування:

Європейська Комісія покриває 50% від заявленого в проєктній заявці бюджету, інші 50% учасники проєкту покривають самостійно.

Модель оплати:

попереднє фінансування – проміжний платіж / проміжні платежі – фінальний платіж.

Підтримка МСП (SME Support Actions)

Переважно складається з діяльності, безпосередньо спрямованої на підтримку малих і середніх підприємств (МСП), які беруть участь у розбудові та розгортанні цифрових можливостей. Цей тип дій також можна використовувати, якщо малим і середнім підприємствам необхідно бути членами консорціуму та робити інвестиції для доступу до цифрових можливостей

Норма фінансування: 50%, за винятком МСП, де застосовується ставка 75%.

Модель оплати:

попереднє фінансування – проміжний платіж / проміжні платежі – фінальний платіж.

Координація та підтримка (Coordination and Support Actions, CSAs)

Невеликий тип діяльності (типова сума 1–2 млн EUR) з основною метою – підтримати політику ЄС. Діяльність може охоплювати координацію між різними суб'єктами для супровідних заходів, як-от стандартизація, поширення, підвищення обізнаності й комунікація, створення мереж, координація або допоміжні послуги, політичні діалоги та вправи й дослідження взаємного навчання, включно з дослідженнями дизайну нової інфраструктури.

Також сюди можуть бути включені додаткові заходи стратегічного планування, взаємодії та координації між програмами в різних країнах.

Норма фінансування: 100%.

Модель оплати:

попереднє фінансування – проміжний платіж / проміжні платежі – фінальний платіж.

Гранти для закупівель (Grants for Procurement)

Тип дії, для якої головна мета та, отже, більшість витрат складаються з купівлі товарів чи послуг та/або виконання субпідрядних завдань.

На відміну від грантів РАС для закупівель (див. нижче), тут немає спеціальних правил закупівель (тобто застосовуються звичайні правила закупівель), а також немає обмежень щодо «замовників / організацій».

Витрати на персонал повинні бути обмежені в цьому типі дій. Вони зазвичай використовуються для управління грантами, координації між бенефіціарами, підготовки закупівель.

Норма фінансування: 50%.

Модель оплати:

попереднє фінансування – друге попереднє фінансування (для забезпечення необхідного грошового потоку для фінансування закупівель) – виплата залишку.

РАС Гранти для закупівель (RAS Grants for Procurement)

Специфічний тип дій для закупівель у грантових угодах між «замовниками / організаціями», згідно з нормами Директив ЄС про державні закупівлі (Директиви 2014/24/EU, 2014/25/EU та 2009/81/EC), спрямованих на інноваційні цифрові товари та послуги (тобто нові технології на шляху до комерціалізації, але ще не широко доступні).

Норма фінансування: 50%.

Модель оплати:

попереднє фінансування – друге попереднє фінансування (для забезпечення необхідного грошового потоку для фінансування закупівель) – виплата залишку.

Гранти фінансової підтримки (Grants for Financial Support)

Тип дії з особливим акцентом на каскадних грантах. Більша частина гранту буде розподілена через фінансову підтримку третім сторонам зі спеціальними положеннями в угоді про надання гранту, максимальні суми третім сторонам, численні попередні фінансування та зобов'язання щодо звітності. Додаток 5 типових грантових угод передбачає спеціальні правила для цього типу дій щодо конфлікту інтересів, принципів прозорості, недискримінації та раціонального фінансового управління, а також процедуру та критерії відбору. Щоб забезпечити зобов'язання щодо співфінансування в програмі, підтримка третіх сторін має покривати лише 50% витрат третіх сторін.

Норма фінансування:

100% – для консорціуму, співфінансування 50% – для третьої сторони.

Модель оплати:

попереднє фінансування – друге попереднє фінансування (для забезпечення необхідного грошового потоку для фінансування закупівель) – виплата залишку.

Рамкові партнерства (Framework Partnerships, FPA) та Спеціальні гранти (Specific Grants, SGA)

FPA (Framework Partnership Agreement)

Рамкове партнерство встановлює механізм довготермінової співпраці між органом, який надає гранти, та бенефіціарами грантів. Рамкове партнерство визначає спільні цілі (план дій) і порядок надання конкретних грантів. Спеціальні гранти надаються через визначені дії бенефіціарів (з конкурсом або без нього).

Норма фінансування: фінансування не передбачено.

SGA (Specific Grant Agreement)

Спеціальні гранти пов'язані з Рамковим партнерством та виконують план дій (або його частину). Вони надаються через запрошення подати проектну пропозицію (визначений бенефіціар).

Координатор Рамкового партнерства має бути координатором кожного Спеціального гранту, підписаного відповідно до Рамкового партнерства та завжди виконуватиме роль єдиного контактного пункту для органу, що надає грант. Усі інші партнери Рамкового партнерства можуть брати участь у будь-якому Спеціальному гранті. Немає обмежень на кількість Спеціальних грантів, підписаних за одним Рамковим партнерством.

Норма фінансування: 50%.

Модель оплати:

попереднє фінансування – (x) проміжний платіж / проміжні платежі – фінальний платіж.

Грант одноразового платежу (Lump Sum Grants)

Гранти одноразового платежу відшкодовують загальну одноразову суму для всього проекту та консорціуму в цілому. Одноразова сума фіксується заздалегідь (не пізніше, ніж під час підписання гранту).

Орган, що надає грант, визначає методологію розрахунку розміру одноразової допомоги. Є загальна сума, тобто одноразова сума покриватиме прямі та непрямі прийнятні витрати бенефіціарів.

Бенефіціарам не потрібно звітувати про фактичні витрати. Їм потрібно зробити запит на одноразову суму після виконання роботи. Якщо захід не буде виконано належним чином, буде виплачена лише частина суми.

Норма фінансування: 50%.

Модель оплати:

Попереднє фінансування – друге (третє) попереднє фінансування (оскільки немає звітності про витрати) – остаточний платіж.