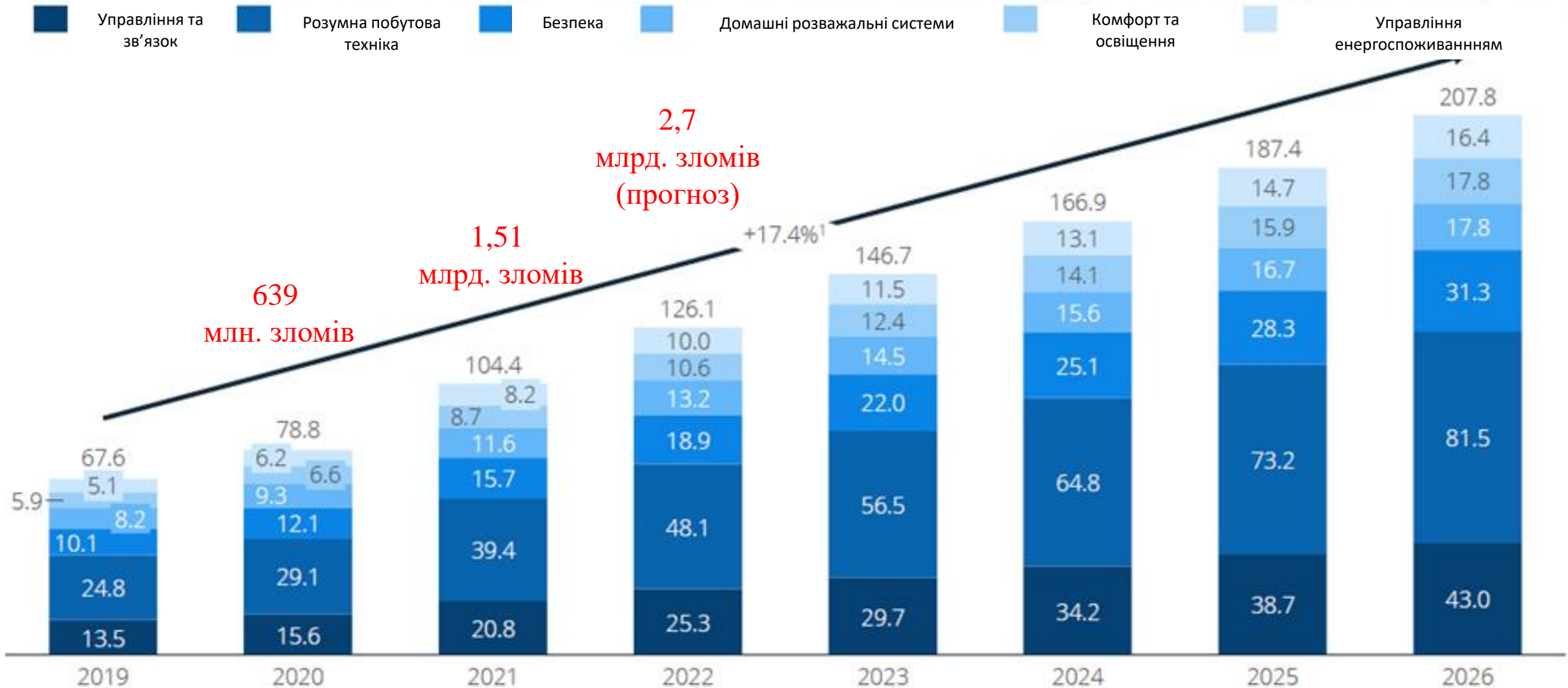




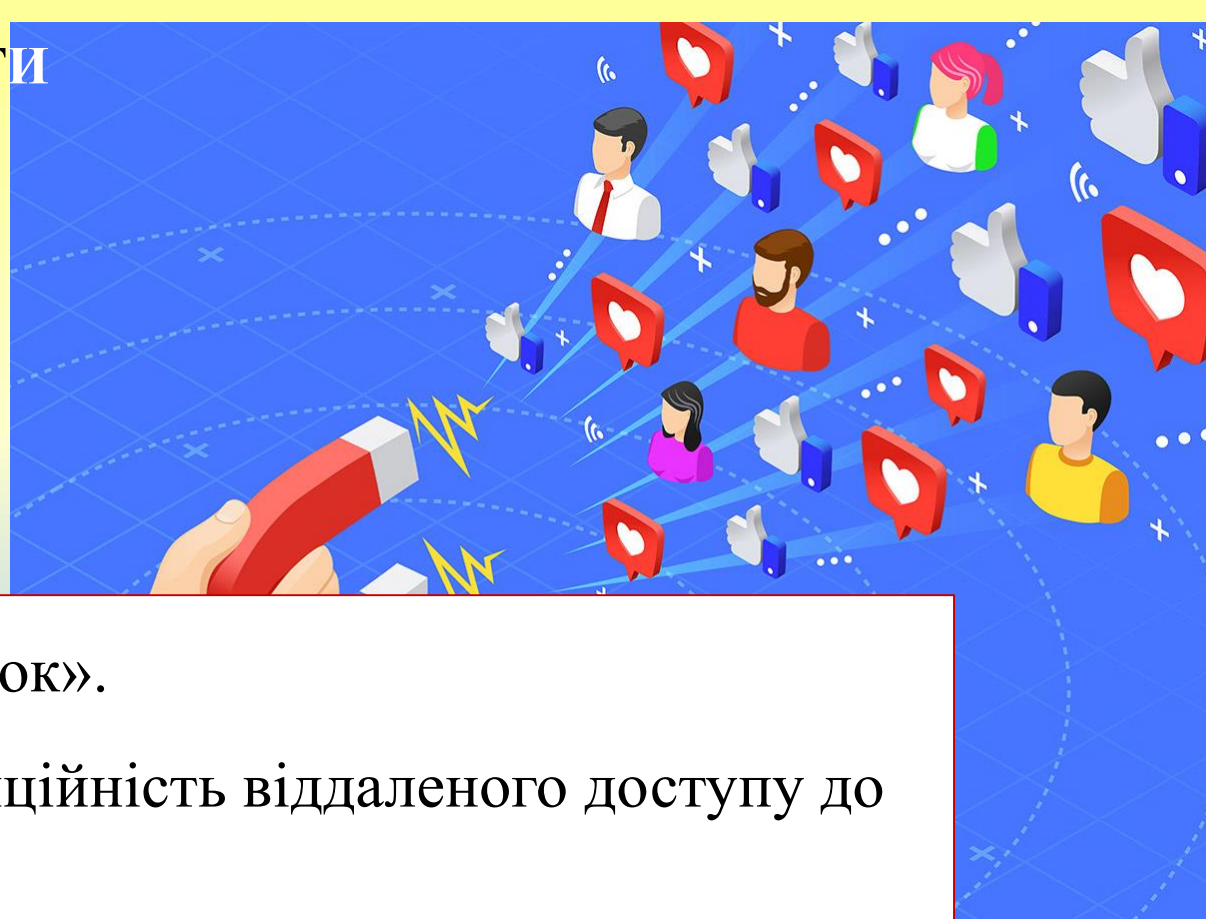
SMART HOUSE

Стартап «РОЗУМНИЙ БУДИНОК»

ОБСЯГ РИНКУ КІБЕРФІЗИЧНИХ СИСТЕМ «РОЗУМНИЙ БУДИНОК»



ПОТЕНЦІЙНІ КЛІЄНТИ



- Виробники компонентів «Розумний будинок».
- Компанії, що звертають увагу на конфіденційність віддаленого доступу до пристроїв
- Державні структури, органи, що мають пристрої, які можуть віддалено, критично впливати на роботу будівель, де вони знаходяться.
- Приватні особи.

ІНТЕЛЕКТУАЛЬНА ВЛАСНІСТЬ. ПАТЕНТИ



ЕТАПИ РОЗВИТКУ ПРОЕКТУ

Етапи	Результат	Строки	Стан
1. Розробка	Розробка ПЗ (розробка, консультації) Адаптація програми шифрування		виконано
2. MVP (Minimum Viable Product)	Розробка технічного завдання Підбір компонентів Розробка програмного забезпечення мікроконтролерів Розробка мобільного та Серверного програмного забезпечення (генерація ключів шифрування, оновлення програми) Тестування та оптимізація, інтеграція	8 місяців	у процесі
3. Готовий продукт для продажу з ліцензією на виробництво (ПЗ)		через 3 місяці	у процесі
4. B2B партнерство (використання запропонованих технологій в інших галузях)		за 4 місяці	у пошуку